

360° INSTITUTO DE  
FORMACIÓN INTEGRAL

DIPLOMADO EN

# COACHING DE VENTAS

INSCRIPCIONES ABIERTAS | C. 90A NO. 603 COL. INALÁMBRICA, MÉRIDA, YUCATÁN.



DIRIGIDO A:

**PROFESIONISTAS, EQUIPOS DE VENTAS, GERENTES,  
DIRECTORES, EMPRENDEDORES, JEFES DE ÁREA,  
VENDEDORES Y A TODA PERSONA QUE DESEE  
ENRIQUECER SU CONOCIMIENTO; ESPECIALIZARSE  
COMO COACH DE VENTAS, MEJORAR SUS INGRESOS Y  
OPORTUNIDADES LABORALES.**

DIPLOMADO EN

**COACHING**  
DE VENTAS

**360°** INSTITUTO DE  
FORMACIÓN INTEGRAL

# OBJETIVO.

AL FINALIZAR EL DIPLOMADO EL PARTICIPANTE SERÁ CAPAZ DE DISEÑAR, EJECUTAR Y EVALUAR SESIONES EFECTIVAS DE COACHING PARA VENTAS; APLICANDO PROFESIONALMENTE LAS TÉCNICAS IDÓNEAS EN SESIONES INDIVIDUALES Y GRUPALES PARA GENERAR ALTERNATIVAS DE ACCIÓN.

DIPLOMADO EN

**COACHING**  
DE VENTAS

360° INSTITUTO DE  
FORMACIÓN INTEGRAL

DIPLOMADO EN

# COACHING DE VENTAS



**DIPLOMADO**

15 Sesiones  
formativas

+



**INFORME DE  
SESIONES DE  
COACHING**

(Necesario para  
demostrar la  
competencia)

=

**COACH**  
DE VENTAS

# CONTENIDO TEMÁTICO

- \*Fundamentos del Coaching.
- \*Comportamiento del consumidor y factores de influencia.
- \*Técnicas de coaching profesional.
- \*Coaching individual para superar metas.
- \*Técnicas de negociación y ventas.
- \*Liderazgo efectivo.
- \*Técnicas de formación y manejo de equipos.
- \*Coaching grupal desde el enfoque empresarial.
- \*Imagen profesional y protocolo de negocios.
- \*Manejo de objeciones.
- \*Comunicación persuasiva para cierre de ventas.
  
- \*\*Seminario de elaboración de sesiones de Coaching.

\*\*El alumno deberá de comprobar su realización mediante la entrega de un reporte final.

DIPLOMADO EN

**COACHING**  
DE VENTAS

Algunas habilidades que desarrollarás:

## PERSUASIÓN, EMPATÍA, NEGOCIACIÓN, CIERRE DE VENTAS Y LIDERAZGO



### APRENDIZAJE

Técnicas nuevas y  
herramientas de  
aplicación práctica



### COMUNICACIÓN

Habilidades de  
persuasión y ventas



### NETWORKING

Aumento de relaciones  
profesionales

DIPLOMADO EN

**COACHING**  
DE VENTAS

**360°** INSTITUTO DE  
FORMACIÓN INTEGRAL

**360°** INSTITUTO DE  
FORMACIÓN INTEGRAL

DIPLOMADO EN  
**COACHING**  
DE VENTAS

LO QUE INCLUYE  
TU INVERSIÓN:

**15 SESIONES  
FORMATIVAS**

+

**MATERIALES IMPRESOS  
Y DIGITALES**

+

**DIPLOMA ENTREGADO  
EN CEREMONIA  
ACADÉMICA**

# PROMOCIONES

INSCRÍBETE ANTES DEL 30 DE JUNIO DE 2019 Y ELIGE:

**DESCUENTO  
POR PAGO  
EN EFECTIVO**

**BECA PARA 2  
PARTICIPANTES**

**MESES SIN  
INTERESES**

DIPLOMADO EN

**COACHING  
DE VENTAS**

Cupo limitado .

**360°** INSTITUTO DE  
FORMACIÓN INTEGRAL



DIPLOMADO EN

# COACHING DE VENTAS

+ CERTIFICACIÓN OFICIAL

CADA SESIÓN DEL DIPLOMADO ESTÁ  
DISEÑADA EN MODALIDAD CURSO-TALLER  
CON APLICACIÓN PRÁCTICA

PREGUNTA POR LA PRÓXIMA  
GENERACIÓN Y LAS  
DIFERENTES  
MODALIDADES

360° INSTITUTO DE  
FORMACIÓN INTEGRAL

DIPLOMADO EN


# COACHING DE VENTAS



ENVÍANOS UN EMAIL  
[360formacionintegral@gmail.com](mailto:360formacionintegral@gmail.com)

INFORMES CON  
SARAÍ GAMBOA  
 9992-59-1172

## VISÍTANOS

 C. 90A No. 603 Inalámbrica,  
Mérida, Yucatán, México  
[www.360formacionintegral.com](http://www.360formacionintegral.com)

360° INSTITUTO DE  
FORMACIÓN INTEGRAL

# FECHAS 2019\*

## DÍA: SÁBADOS

AGOSTO 10, 17, 24 Y 31.

SEPTIEMBRE 21 Y 38.

OCTUBRE 5, 12, 19 Y 26.

NOVIEMBRE 9, 23 Y 30.

DICIEMBRE 7 Y 14.

\*La calendarización final del curso se entrega al inicio del mismo.

DIPLOMADO EN

**COACHING**  
DE VENTAS