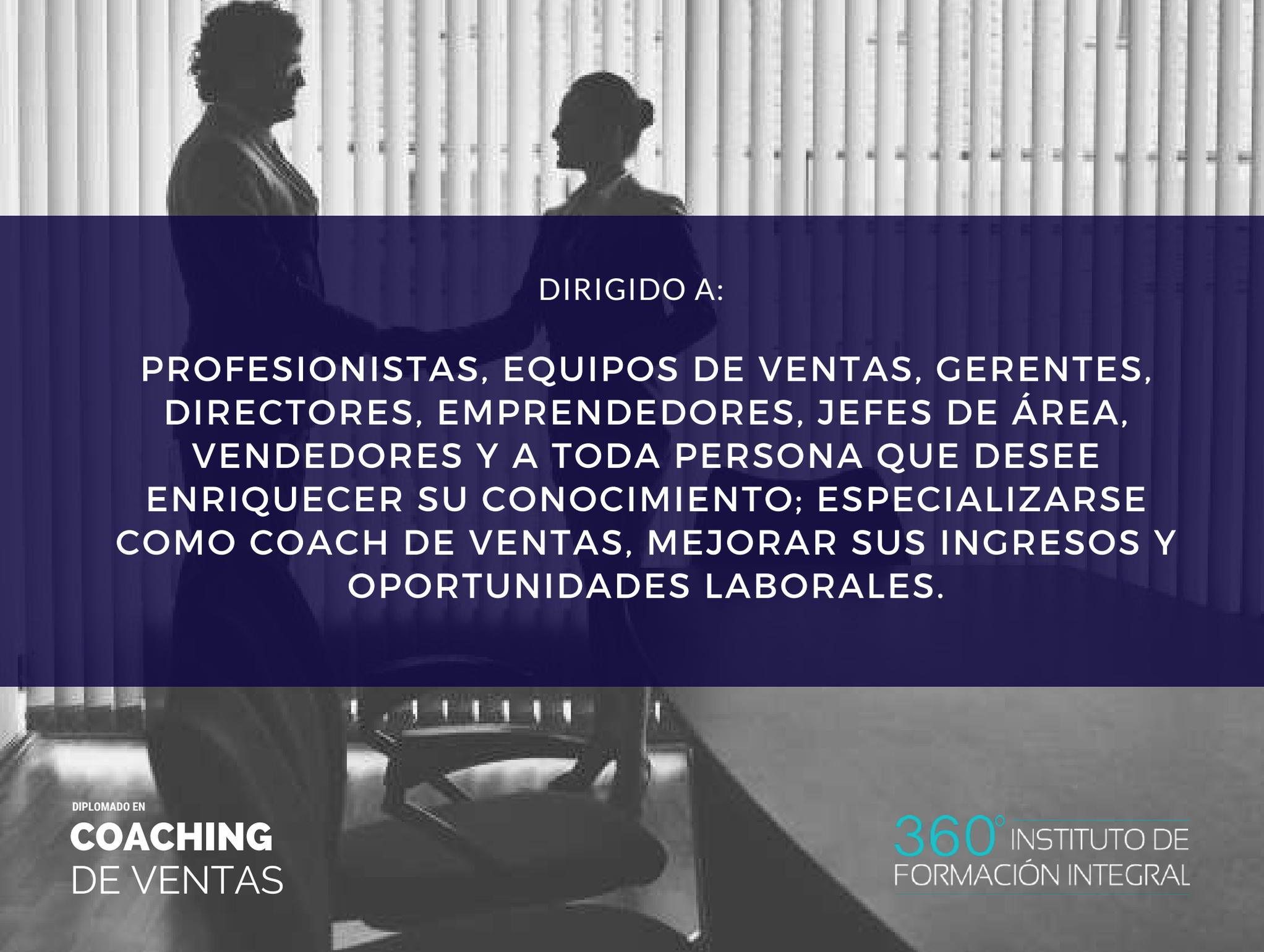


360° INSTITUTO DE
FORMACIÓN INTEGRAL

DIPLOMADO EN

COACHING DE VENTAS

INSCRIPCIONES ABIERTAS | C. 90A NO. 603 COL. INALÁMBRICA, MÉRIDA, YUCATÁN.



DIRIGIDO A:

**PROFESIONISTAS, EQUIPOS DE VENTAS, GERENTES,
DIRECTORES, EMPRENDEDORES, JEFES DE ÁREA,
VENDEDORES Y A TODA PERSONA QUE DESEE
ENRIQUECER SU CONOCIMIENTO; ESPECIALIZARSE
COMO COACH DE VENTAS, MEJORAR SUS INGRESOS Y
OPORTUNIDADES LABORALES.**

DIPLOMADO EN

COACHING
DE VENTAS

360° INSTITUTO DE
FORMACIÓN INTEGRAL

OBJETIVO.

AL FINALIZAR EL DIPLOMADO EL PARTICIPANTE SERÁ CAPAZ DE DISEÑAR, EJECUTAR Y EVALUAR SESIONES EFECTIVAS DE COACHING PARA VENTAS; APLICANDO PROFESIONALMENTE LAS TÉCNICAS IDÓNEAS EN SESIONES INDIVIDUALES Y GRUPALES PARA GENERAR ALTERNATIVAS DE ACCIÓN.

DIPLOMADO EN

COACHING
DE VENTAS

360° INSTITUTO DE
FORMACIÓN INTEGRAL

DIPLOMADO EN

COACHING DE VENTAS



DIPLOMADO

15 Sesiones
formativas

+



**INFORME DE
SESIONES DE
COACHING**

(Necesario para
demostrar la
competencia)

=

**COACH
DE VENTAS**

CONTENIDO TEMÁTICO

- *Fundamentos del Coaching.
- *Comportamiento del consumidor y factores de influencia.
- *Técnicas de coaching profesional.
- *Coaching individual para superar metas.
- *Técnicas de negociación y ventas.
- *Liderazgo efectivo.
- *Técnicas de formación y manejo de equipos.
- *Coaching grupal desde el enfoque empresarial.
- *Imagen profesional y protocolo de negocios.
- *Manejo de objeciones.
- *Comunicación persuasiva para cierre de ventas.

- **Seminario de elaboración de sesiones de Coaching.

**El alumno deberá de comprobar su realización mediante la entrega de un reporte final.

DIPLOMADO EN

COACHING
DE VENTAS

Algunas habilidades que desarrollarás:

PERSUASIÓN, EMPATÍA, NEGOCIACIÓN, CIERRE DE VENTAS Y LIDERAZGO



APRENDIZAJE

Técnicas nuevas y herramientas de aplicación práctica



COMUNICACIÓN

Habilidades de persuasión y ventas



NETWORKING

Aumento de relaciones profesionales

DIPLOMADO EN

COACHING
DE VENTAS

360° INSTITUTO DE
FORMACIÓN INTEGRAL

360° INSTITUTO DE
FORMACIÓN INTEGRAL

DIPLOMADO EN

COACHING
DE VENTAS

LO QUE INCLUYE
TU INVERSIÓN:

**15 SESIONES
FORMATIVAS**

+

**MATERIALES IMPRESOS
Y DIGITALES**

+

**DIPLOMA ENTREGADO
EN CEREMONIA
ACADÉMICA**

PROMOCIONES

INSCRÍBETE ANTES DEL 30 DE JUNIO DE 2019 Y ELIGE:

**DESCUENTO
POR PAGO
EN EFECTIVO**

**BECA PARA 2
PARTICIPANTES**

**MESES SIN
INTERESES**

DIPLOMADO EN

**COACHING
DE VENTAS**

Cupo limitado .

360° INSTITUTO DE
FORMACIÓN INTEGRAL

DIPLOMADO EN

COACHING DE VENTAS

+ CERTIFICACIÓN OFICIAL

CADA SESIÓN DEL DIPLOMADO ESTÁ
DISEÑADA EN MODALIDAD CURSO-TALLER
CON APLICACIÓN PRÁCTICA

PREGUNTA POR LA PRÓXIMA
GENERACIÓN Y LAS
DIFERENTES
MODALIDADES

360° INSTITUTO DE
FORMACIÓN INTEGRAL

DIPLOMADO EN

COACHING DE VENTAS



ENVÍANOS UN EMAIL
360formacionintegral@gmail.com

INFORMES CON
SARAÍ GAMBOA
 9992-59-1172

VISÍTANOS

 C. 90A No. 603 Inalámbrica,
Mérida, Yucatán, México
www.360formacionintegral.com

360° INSTITUTO DE
FORMACIÓN INTEGRAL

FECHAS 2019*

DÍA: SÁBADOS

AGOSTO 10, 17, 24 Y 31.

SEPTIEMBRE 21 Y 38.

OCTUBRE 5, 12, 19 Y 26.

NOVIEMBRE 9, 23 Y 30.

DICIEMBRE 7 Y 14.

*La calendarización final del curso se entrega al inicio del mismo.

DIPLOMADO EN

COACHING
DE VENTAS